

# Raport de evaluare psihologică

## DA<sup>13</sup>profile

Psiholog examinator **Ticu Constantin**

Persoană evaluată **Popescu Ion**

Scopul evaluării **Evaluare psihologică periodică**



# Cuprins

1. Descriere inventar
2. Profil sintetic
3. Indicatori de distorsiune a răspunsurilor
4. Caracteristici dominante
5. Analiză pe factori
6. Indicatori statistici
7. Concluzii finale

# 1. Descriere inventar

**Inventarul de personalitate DA@13profile** (Constantin et al. 2008b) a fost construit în intervalul 2005 – 2009 după modelul dimensiunilor accentuate propus de **Karl Leonhard** (1970), conține 151 de itemi cu răspuns dihotomic (Adevărat/ Fals) și permite evaluarea a 13 dimensiuni accentuate ale personalității: *demonstrativitate, hiperexactitate, hiperperseverență, nestăpânire, hipertimie, distimie, ciclotimie, exaltare, anxietate, emotivitate, dependentă, nevrozism și dezirabilitate*.

**Inventarul DA@13profile** evaluează acele trăsături psihologice care pot „da farmec” personalității unui angajat, pot funcționa chiar ca atuuri personale sau profesionale dar, de multe ori, semnalează o personalitate cu „probleme”, ele putându-se manifesta și ca factor perturbator al activității profesionale și sociale. În opinia autorilor, evaluarea trăsăturilor accentuate este necesară atât în *evaluarea psihologică periodică* ce ține de medicina muncii (identificarea posibilelor aspecte vulnerabile ale personalității) cât și în *procesul de selecție profesională* (evidențierea atuurilor și a punctelor slabe ale candidaților prin raportare la solicitările locului de muncă).

Într-un studiu realizat pe un lot de 762 de subiecți (Constantin, et al., 2010), analiza consistenței interne și a fidelității test-retest ale **Inventarul DA@13profile** s-a realizat în paralel cu cele ale **Chestionarului P.A.** (*Personalități Accentuate*), versiunea românească a unui chestionar similar construit în limba germană de H. Schmieschek (1970). Datele empirice pun în evidență *coeficienți buni de consistență internă și de stabilitate test-retest pentru Inventarul DA@13profile* (Constantin et al. 2008), dar nesatisfăcători pentru chestionarul P.A. (H. Schmieschek, 1970). În plus din aceste studii rezultă că proba P.A. (H. Schmieschek, 1970) are probleme atât în ceea ce privește consistența internă cât și în ceea ce privește fidelitatea test-retest. Conform acestor date, *calitățile psihometrice ale Inventarul DA@13profile sunt superioare celor evaluate de chestionarul P.A., luat ca reper comparativ*.

În interpretarea datelor **Inventarului DA@13profile** sunt considerate semnificative doar scorurile care depășesc pragul de 7 (etalon în decile). Valorile sub acest prag nu au nici o relevanță (nu ne spun nimic despre subiect) ! Pană la nivelul 8 (inclusiv), scorurile pot fi interpretate ca **posibile tendințe**, fără fi considerate în mod cert disfuncționale, dacă nu sunt confirmate de rezultatele la alte probe sau evaluări.

Valorile de nivel 9 sau 10 semnalează **o dimensiune „accentuată”**, vizibilă în comportamentul zilnic al persoanei evaluate, dimensiune care, de cele mai multe ori, funcționează ca un factor perturbator al activității personale și profesionale. Valența dezadaptativă a unei astfel de dimensiuni accentuate depinde atât de specificul profesiei cât și de capacitatea persoanei de a conștientiza și supracompensa acea tendință (detalii suplimentare în ”Manualul Inventarului DA”!)

În cazul Inventarului DA@13profile, scorurile apropiate de valoarea 10 la două sau mai multe dimensiuni pot indica și **o „personalitate accentuată”**, etichetată deseori ca fiind și „dificilă”, cu dominate de personalitate particulare sau cu „probleme comportamentale” evidente. Concluzii certe pot fi formulate numai după verificarea sau coroborarea rezultatelor obținute de la Inventarul DA@13profile cu cele obținute prin intermediul altor probe de evaluare psihologică sau prin realizarea unor interviuri aprofundate.

## 2. Profil sintetic

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

### Demonstrativitate ridicată

**Avantaje:** Empatic(ă), se face ușor plăcut(ă) de cei din jur, se adaptează rapid la interlocutor; bun(ă) negociator(oare), animator(oare) sau “agent de vânzări”.

**Riscuri:** Lăudăros(oasă), nesincer(ă) sau chiar mitoman(ă); abandonează dacă nu este admirat(ă); poate dezvolta tendințe spre exhibiționism sau excrocherie.

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

### Dependență ridicată

**Avantaje:** supus(ă), maleabil(ă) și ascultător(oare), respectă opinia celorlalți și se conformează sarcinilor trasate de alții; bun(ă) executant(ă)

**Riscuri:** indecis(ă), nesigur(ă) pe deciziile luate; dependent(ă) de sfaturile și suportul celorlalți

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

### Emotivitate ridicată

**Avantaje:** sensibil(ă), empatic(ă), cu reacții de mare sensibilitate în sfera sentimentelor subtile, spirituale; inimă sensibilă

**Riscuri:** timid(ă), impresionabil(ă), ușor de destabilizat; suportă greu traumele

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

### Nevrozism ridicat

**Avantaje:** atent(ă), nonconflictual(ă) și prevenitor(oare) în relațiile cu ceilalți; om de echipă dacă îi sunt respectate sensibilitățile

**Riscuri:** vulnerabil(ă), complexat(ă), emotiv(ă) și anxios(oasă); ușor afectat(ă) de remarcile negative sau de evenimente negative; indecis(ă), stimă scăzută

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

### Hiperexactitate ridicată

**Avantaje:** disciplinat(ă) și foarte conștiincios(oasă), ordonat(ă), planifică eficient activitățile; meticulos(oasă) și perfecționist(ă); de încredere

**Riscuri:** rigid(ă) sau nehotărât(ă), amână luarea unor decizii importante sau nu finalizează la timp; tensionat(ă)

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

### Hiperperseverență ridicată

**Avantaje:** ambițios(oasă), reușește să își atingă obiectivele indiferent de consecințe și este capabil(ă) de numeroase realizări pozitive; curajos(oasă) și revendicativ(ă), cu un simț accentuat al dreptății

**Riscuri:** vindicativ(ă), ranchiunos(oasă), nu uită și nu iartă ușor; suspicios(oasă), neîncrezător(oare); face orice pentru a-și atinge scopurile personale

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

### Nestăpânire ridicată

**Avantaje:** harnic(ă), rezistent la muncă fizică, se avântă cu impetuoșitate spre scopurile pe care le consideră atractive pentru el/ea; franc(ă), direct(ă) în relațiile interpersonale

**Riscuri:** impulsiv(ă), nerăbdător(oare), își controlează cu greu trăirile și dorințele; se enervează foarte repede; irascibil(ă) și conflictual(ă)

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

### Hipertimie ridicată

**Avantaje:** dinamic, plin de energie, optimist, prompt în a trecere la fapte; implicat; cu multe idei și inițiative

**Riscuri:** pripit, agitat și împrăștiat, se irosește în acțiuni neesențiale (agitație sterilă); superficial

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

### Distimie ridicată

**Avantaje:** serios(oasă), cu principii solide, calm(ă), evită riscurile și nu tolerează "superficialitatea" colegilor; constant(ă) în ceea ce face

**Riscuri:** apatic(ă), lent(ă), fără energie, neimplicat(ă); taciturn(ă)

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

### Labilitate ridicată

**Avantaje:** mobil(ă) emoțional, rezonează rapid la trăirile celorlalți sau la întâmplări fericite sau nefericite

**Riscuri:** imprevizibil(ă), inconstant(ă) și greu de înțeles datorită reacțiilor emoționale contradictorii; labil(ă) emoțional

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

### Exaltare ridicată

**Avantaje:** entuziast(ă), înflăcărat(ă), militează intens pentru cauze nobile, superioare și altruiste; trăiește intens; plin(ă) de compasiune

**Riscuri:** nerealist(ă) și supra-optimist(ă), nu vede toate datele problemei; face față greu dificultăților; exagerat(ă) în reacții, surescitat(ă)

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

### Anxietate ridicată

**Avantaje:** prudent(ă), evită disputele și conflictele; conformist(ă), se aliază opiniei majorității; bun(ă) coechipier(ă); docil(ă)

**Riscuri:** temător(oare); evită să își spună opinia; îi este greu să se afirme

# 3. Indicatori de distorsiune

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

## Dezirabilitate ridicată

**Avantaje:** prezentabil(ă); impresionează ușor și știe să se facă perceput(ă) drept o persoană onestă, valoroasă, de încredere

**Riscuri:** tendință de fațadă; nerealist(ă) în autoevaluare; crede despre sine și afirmă că este mult mai bun(ă) decât este în realitate

## 4. Caracteristici dominante

În urma completării chestionarului DA<sup>13profile</sup> au fost identificate următoarele caracteristici dominante în profilul psihologic al persoanei evaluate:

Poate avea o dorință excesivă, de multe ori deranjantă, de a se remarca și impune, de a demonstra cu orice preț competența sau alte trăsături dezirabile. Uneori este percepută ca o persoană profitoare și oportunistă. Poate fi un/o lăudăros(oasă) sau, atunci când situația îi este nefavorabilă, îi place să pozeze în postură de victimă. Nevoia de a lăsa o impresie bună poate sabota îndeplinirea obiectivelor grupului de lucru din care face parte. (*Demonstrativitate ridicată*)

Resursele sale de energie, aparent inepuizabile ii pot transforma ușor activitatea în agitație sterilă. Poate fi nerealist(ă) și superficial(ă) în stabilirea și urmărirea obiectivelor personale, iar pentru cei din jur poate părea obositor(oare) și nereproductiv(ă). (*Hipertimie ridicată*)

# 5. Analiză pe factori

## Demonstrativitate

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

**Demonstrativitate ridicată:** Persoanele care obțin scoruri ridicate la factorul demonstrativitate au obiceiul să acapareze atenția celor din jur de cele mai multe ori monopolizând complet conversațiile, având tendința de a ieși mereu evidență. Le place „să joace teatru” și să interpreteze diverse roluri deoarece astfel pot ieși din anonimat și pot da frâu liber imaginației inventând, îmbogățind sau chiar denaturând realitatea. Deoarece intuiesc foarte repede intențiile și nevoile celor din fața lor, știu cum să se prezinte, cum să îi captiveze și să-i convingă, cel mai frecvent obținând ceea ce își doresc în relațiile cu ceilalți. Demonstrativii știu cum să își flateze interlocutorul sau cum să își accentueze reușitele atunci când e nevoie, chiar dacă acest lucru înseamnă să le exagereze, mințind cu o deosebită naturalețe. Au tendința de a fi impulsive atunci când cred că au ceva de câștigat și de multe ori ajung să ia decizii pe care le regretă mai târziu.

**Avantaje:** Empatic(ă), se face ușor plăcut(ă) de cei din jur, se adaptează rapid la interlocutor; bun(ă) negociator(oare), animator(oare) sau “agent de vânzări”.

**Riscuri:** Lăudăros(oasă), nesincer(ă) sau chiar mitoman(ă); abandonează dacă nu este admirat(ă); poate dezvolta tendințe spre exhibiționism sau excrocherie.

## Dependență

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

**Dependență ridicată:** Persoanele care obțin scoruri ridicate la dimensiunea dependență sunt persoane ce pot fi considerate mai degrabă ca indecise, dependente de sfaturile și suportul celorlalți pentru toate deciziile pe care trebuie să le ia. Se hotărăsc foarte greu, sunt nesigure pe deciziile luate și nu le place să ia hotărâri singuri. Au nevoie aproape permanent de suportul, sfatul, prezența sau aprobarea celorlalți, indiferent dacă este vorba de decizii minore sau majore.

**Avantaje:** supus(ă), maleabil(ă) și ascultător(oare), respectă opinia celorlalți și se conformează sarcinilor trasate de alții; bun(ă) executant(ă)

**Riscuri:** indecis(ă), nesigur(ă) pe deciziile luate; dependent(ă) de sfaturile și suportul celorlalți

## Emotivitate

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

**Emotivitate ridicată:** Persoanele care obțin scoruri ridicate la dimensiunea emotivitate sunt persoane sensibile, ușor impresionabile, deosebit de empatic, foarte ușor de afectat mai ales de evenimentele nefericite. Despărțirile și revederile îi emoționează profund, sunt impresionați de persoanele nevoiașe, filmele romantice sau muzica puternic încărcată emoțional. Deși consumă în interiorul lor majoritatea acestor trăiri, străduindu-se să nu le exteriorizeze, sunt trădați de mimica lor extrem de mobilă care reflectă cu acuratețe ceea ce simt.

**Avantaje:** sensibil(ă), empatic(ă), cu reacții de mare sensibilitate în sfera sentimentelor subtile, spirituale; inimă sensibilă

**Riscuri:** timid(ă), impresionabil(ă), ușor de destabilizat; suportă greu traumele

## Nevrozism

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

**Nevrozism ridicat:** Persoanele care obțin scoruri ridicate la dimensiunea nevrozism sunt persoane care sunt vulnerabile, emotive, complexate și anxioase, ușor afectate remarcile negative ale celorlalți și de evenimente negative, „pierzându-se” în situațiile dificile. Cu o părere proastă despre sine, sunt nesigure de deciziile pe care le iau. Evită sarcinile cu o răspundere ridicată și se tem să își susțină punctul de vedere în fața celorlalți.

**Avantaje:** atent(ă), nonconflictual(ă) și prevenitor(oare) în relațiile cu ceilalți; om de echipă dacă îi sunt respectate sensibilitățile

**Riscuri:** vulnerabil(ă), complexat(ă), emotiv(ă) și anxios(oasă); ușor afectat(ă) de remarcile negative sau de evenimente negative; indecis(ă), stimă scăzută



## Hiperexactitate

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

**Hiperexactitate ridicată:** Persoanele care obțin scoruri mari la acest factor sunt perfecționiste, cu o nevoie care ar putea fi considerată exagerată de a-și planifica orice activitate în detaliu, cultivând ordinea în orice sector al vieții. Disciplinate și meticuloase, au tendința de a verifica de nenumărate rezultate muncii lor până când sunt convinse că nu s-a strecurat nici o greșeală. Din acest motiv amână deseori luarea unor decizii importante sau întârzie cu finalizarea sarcinilor. Nu suportă incertitudinea, preferă programele fixe după care se ghidează încercând să parcurgă fiecare etapă întocmai după cum și-au stabilit și resimt un disconfort acut atunci când nu reușesc să respecte programul pe care și l-au propus.

**Avantaje:** disciplinat(ă) și foarte conștiincios(oasă), ordonat(ă), planifică eficient activitățile; meticulos(oasă) și perfecționist(ă); de încredere

**Riscuri:** rigid(ă) sau nehotărât(ă), amână luarea unor decizii importante sau nu finalizează la timp; tensionat(ă)

## Hiperperseverență

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

**Hiperperseverență ridicată:** Persoanele care obțin scoruri ridicate la dimensiunea hiperperseverență sunt ușor de jignit și uită greu un conflict sau o jignire, evenimentele negative având un ecou afectiv mult mai îndelungat la ele. Consideră că este corect ca cei care le-au greșit să fie pedepsiți iar când vine vorba de răzbunări și pedepse, le planifică în amănunt și nu ezită să le aplice fără să ierte pe nimeni. Sunt deosebit de ambițioși și obțin de obicei numeroase succese profesionale dar de cele mai multe ori au probleme cu cei din jur deoarece le place să câștige și nu pun preț pe corectitudinea mijloacelor sau pe sentimentele celorlalți. Le este greu să se încreadă în oameni deoarece trăiesc mereu senzația că nu sunt agreeți, că cei din jur au ceva împotriva lor și se simt frecvent nedreptățiți.

**Avantaje:** ambițios(oasă), reușește să își atingă obiectivele indiferent de consecințe și este capabil(ă) de numeroase realizări pozitive; curajos(oasă) și revendicativ(ă), cu un simț accentuat al dreptății

**Riscuri:** vindicativ(ă), ranchiunos(oasă), nu uită și nu iartă ușor; suspicios(oasă), neîncrezător(oare); face orice pentru a-și atinge scopurile personale

## Nestăpânire

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

**Nestăpânire ridicată:** Persoanele care obțin scoruri ridicate la dimensiunea nestăpânire, sunt persoane caracterizate mai ales prin impulsivitate. Se supără foarte repede, se simt jigniți foarte ușor și izbucnesc indiferent de situație și fără să țină cont că ar putea deranja pe alții. Nu suportă amânarea în satisfacerea propriilor nevoi și dorințe și găsesc ca fiind foarte dificil controlul propriilor impulsuri. Își impun cu agresivitate punctele de vedere, suportând cu greu replicile sau persoanele care i se opun. De cele mai multe ori iau decizii pripite, sub impulsul momentului, fără să analizeze foarte bine situația.

**Avantaje:** harnic(ă), rezistent la muncă fizică, se avântă cu impetuoșitate spre scopurile pe care le consideră atractive pentru el/ea; franc(ă), direct(ă) în relațiile interpersonale

**Riscuri:** impulsiv(ă), nerăbdător(oare), își controlează cu greu trăirile și dorințele; se enervează foarte repede; irascibil(ă) și conflictual(ă)

## Hipertimie

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

**Hipertimie ridicată:** Persoanele care obțin scoruri ridicate la dimensiunea hipertimie sunt persoane dinamice și volubile, molipsindu-i pe cei din jur cu optimismul și energia lor. De obicei văd partea bună a vieții și a situațiilor, animează întâlnirile prin glume și teme noi de discuție și trec repede peste orice supărare. Nu ezită să se implice în foarte multe activități în același timp, trecând prea ușor la acțiune atunci când îi vine o idee nouă. Simt mereu nevoia de a fi implicați în ceva, riscând să se împrăștie în prea multe direcții și să nu își canalizeze efortul pe ceea ce este esențial. Deși sunt plini de idei și inițiative, entuziasmul lor poate fi adesea doar un „foc de paie”.

**Avantaje:** dinamic, plin de energie, optimist, prompt în a trecere la fapte; implicat; cu multe idei și inițiative

**Riscuri:** pripit, agitat și împrăștiat, se irosește în acțiuni neesențiale (agitație sterilă); superficial

## Distimie

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

**Distimie ridicată:** Persoanele care obțin scoruri ridicate la dimensiunea distimie sunt persoane apatice, reținute, timide, puțin sociabile, comunicând adesea doar în limita schimbului formal de informații. Cu principii foarte solide, calme și extrem de serioase, iau foarte în serios sarcinile și îndatoririle, achitându-se mereu de obligații. Le este greu să construiască și să mențină relații sociale datorită nivelului ridicat de inactivitate și a evitării de a se implica. Lucrează bine în liniște, nu agreează glumele și îi irită adesea „neseriozitatea” și „superficialitatea” celor cu care lucrează.

**Avantaje:** serios(oasă), cu principii solide, calm(ă), evită riscurile și nu tolerează “superficialitatea” colegilor; constant(ă) în ceea ce face

**Riscuri:** apatic(ă), lent(ă), fără energie, neimplicat(ă); taciturn(ă)

## Labilitate

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

**Labilitate ridicată:** Persoanele care obțin scoruri ridicate la factorul labilitate sunt imprezibile și își pot modifica starea de spirit de nenumărate ori în decursul unei zile. Pot trece cu ușurință de la veselie la tristețe, de la exaltare la deznădejde, de la activism la lentoare și au dificultăți în recunoașterea și exprimarea propriilor emoții precum și a surselor stărilor lor afective. Fluctuațiile lor dispoziționale pot sau nu să aibă vreo cauză externă ușor identificabilă și îi fac să apară în ochii celorlalți ca fiind superficiali, inconstanți și greu de înțeles.

**Avantaje:** mobil(ă) emoțional, rezonează rapid la trăirile celorlalți sau la întâmplări fericite sau nefericite

**Riscuri:** imprezibil(ă), inconstant(ă) și greu de înțeles datorită reacțiilor emoționale contradictorii; labil(ă) emoțional

## Exaltare

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

**Exaltare ridicată:** Persoanele care obțin scoruri ridicate la factorul exaltare, reacționează extrem (pozitiv sau negativ) chiar și la evenimente pozitive sau negative minore, afișând o reacție cu mult mai intensă decât ar fi fost de așteptat. Trăiesc puternic fiecare clipă, savurând din plin momentele fericite și dau dovadă de cea mai sinceră compasiune în fața nefericirii altora. Se exteriorizează vizibil sau chiar zgometos. Trăiesc intens formele de artă cum ar fi muzica, filmele, cărțile sau alte teme sensibile

**Avantaje:** entuziast(ă), înflăcărat(ă), militează intens pentru cauze nobile, superioare și altruiste; trăiește intens; plin(ă) de compasiune

**Riscuri:** nerealist(ă) și supra-optimist(ă), nu vede toate datele problemei; face față greu dificultăților; exagerat(ă) în reacții, surescitat(ă)

## Anxietate

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
---	---	---	---	---	---	---	---	---	----

**Anxietate ridicată:** Persoanele care obțin scoruri ridicate la dimensiunea anxietate trăiesc emoții puternice și disproporționate de frică față de lucruri concrete sau față de necunoscut, de situațiile noi, având adesea sentimentul că ceva rău este pe cale să se întâmple. De cele mai multe ori, ca și adulții sunt incapabili de a se afirma în cazul unui conflict de opinii și, din această cauză preferă în general să accepte opinia generală. Aceste persoane își imaginează adesea cele mai nefericite scenarii, făcându-și griji exagerate pentru orice.

**Avantaje:** prudent(ă), evită disputele și conflictele; conformist(ă), se aliază opiniei majorității; bun(ă) coechipier(ă); docil(ă)

**Riscuri:** temător(oare); evită să își spună opinia; îi este greu să se afirme

# 6. Indicatori statistici

## Raspunsuri pe itemi

1. a	1. a	1. b	2. b	3. b	4. b	5. b	6. b	7. a	8. b
9. b	10. a	11. a	12. b	13. a	14. b	15. b	16. a	17. a	18. a
19. b	20. b	21. b	22. b	23. b	24. a	25. b	26. b	27. b	28. b
29. a	30. b	31. a	32. b	33. a	34. b	35. b	36. b	37. a	38. b
39. b	40. b	41. b	42. b	43. b	44. b	45. b	46. b	47. b	48. b
49. a	50. a	51. b	52. b	53. b	54. a	55. b	56. b	57. b	58. a
59. b	60. a	61. a	62. b	63. b	64. a	65. b	66. b	67. b	68. b
69. a	70. a	71. b	72. a	73. b	74. a	75. a	76. b	77. b	78. b
79. b	80. b	81. b	82. b	83. b	84. b	85. b	86. b	87. b	88. a
89. b	90. b	91. b	92. b	93. b	94. b	95. b	96. b	97. b	98. a
99. b	100. b	101. b	102. b	103. b	104. a	105. b	106. b	107. b	108. b
109. b	110. b	111. b	112. a	113. b	114. b	115. b	116. a	117. b	118. b
119. b	120. a	121. a	122. b	123. b	124. b	125. b	126. b	127. b	128. b
129. b	130. b	131. a	131. a	132. b	133. b	134. b	135. a	135. b	136. b
137. b	138. b	139. b	140. b	141. a	141. b	142. b	143. b	144. b	145. b
146. b	147. a	148. b	149. b	150. b	151. b				

# 7. Concluzii finale

De redactat de către psiholog pe baza concluziile parțiale.

---

---

Data: 1 martie 2012

Psiholog practicant: